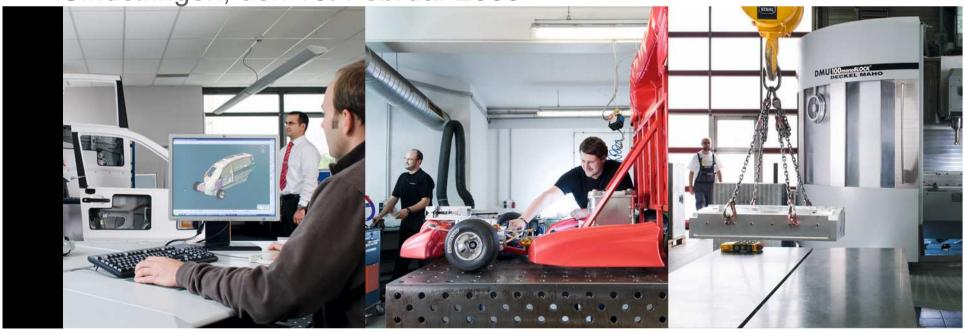


Herzlich Willkommen

zur Hauptversammlung der Bertrandt AG

Sindelfingen, den 18. Februar 2009

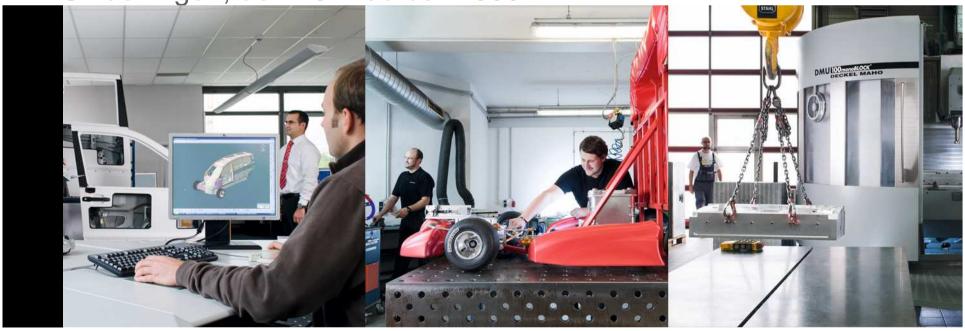




Hauptversammlung der Bertrandt AG

Dr. Klaus Bleyer, Vorsitzender des Aufsichtsrats

Sindelfingen, den 18. Februar 2009





Hauptversammlung der Bertrandt AG

Dietmar Bichler, Vorsitzender des Vorstands

Sindelfingen, den 18. Februar 2009





A. Geschäftsjahr 2007/2008

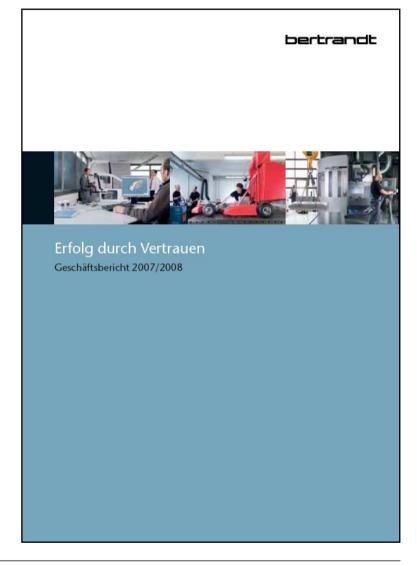
- 1. Rahmenbedingungen
- 2. Finanzkennzahlen Geschäftsjahr 2007/2008
- 3. Personalpolitik

B. Geschäftsjahr 2008/2009

4. Finanzkennzahlen 1. Quartal 2008/2009

bertrandt

"Erfolg durch Vertrauen"





Basis für positive Entwicklung

Erfolgsfaktoren

- Kundenorientierung
- Prozesseffizienz
- Kosten- und Kapazitätsmanagement
- Engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Eckdaten 2007/2008*

- Umsatz: 434 Mio. Euro
- Betriebsergebnis: 51 Mio. Euro
- Ergebnis nach Ertragsteuern:36 Mio. Euro
- Erstmals über 6.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter



Marktumfeld gestaltet sich zunehmend anspruchsvoll (1/2)

Weltweit massiverAbsatzrückgang 2008

■ Welt: -5 %

■ Europa: -5 %

Westeuropa: -9 %

Deutschland: -2 %

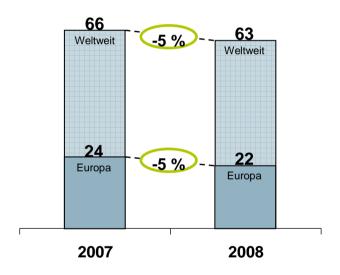
■ USA: -18 %

Ausnahme: **BRIC-Staaten** noch positiv, aber mit **Abkühlung im 2. Halbjahr 2008**

■ BRIC: +8 %

Kfz-Neuzulassungen

(in Mio. Fahrzeugen)



Quelle: VDA 2009



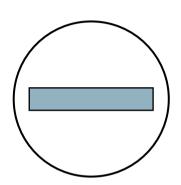
Marktumfeld gestaltet sich zunehmend anspruchsvoll (2/2)

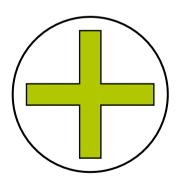
Gründe für Absatzrückgang

- Konjunktureinbruch
- Verunsicherung der Verbraucher
- Vorsichtigere Vergabe von Konsumentenkrediten

■ Positive Impulse

- Verschrottungsprämie
- Klärung CO₂-bezogene Kfz-Steuer







OEM investieren weiterhin zukunftsorientiert

■ Trend zu individueller Mobilität

■ Anstieg der Modellvielfalt bis 2015*

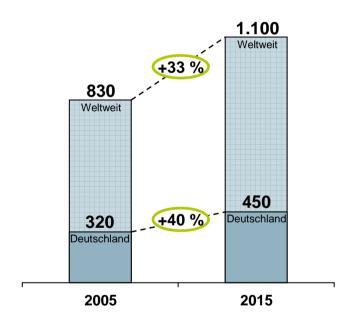
In Deutschland: +40 %

Weltweit: +33 %

Steigende Kundenanforderungen

- Sicherheit
- Komfort
- Verbrauchsreduzierung

Entwicklung der Modellvielfalt*





EU-Gesetzgebung erhöht Technologiedruck

Sicherheitsgesetzgebung für Neufahrzeuge

- Tagfahrlicht (2011)
- Reifendruck-Überwachungssystem (2011)
- Spurhalte-Assistent (geplant)
- Bremsassistent/Notbremssystem (geplant)



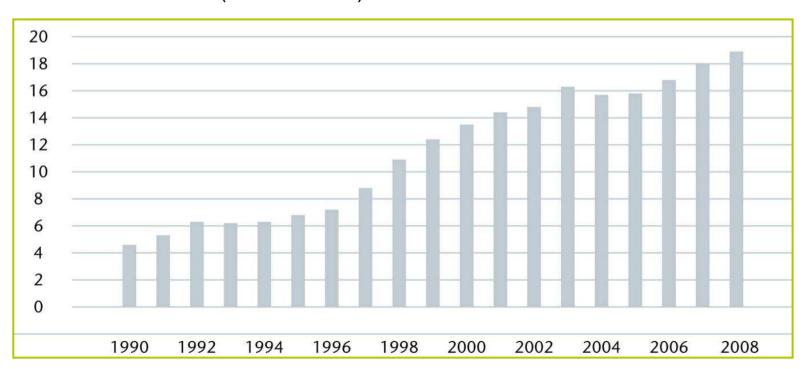
Umweltgesetzgebung für Neufahrzeuge

CO₂-Reduzierung durch verbrauchsoptimierte
 Antriebe und begleitende Maßnahmen
 (effizientere Systeme/leichtere Materialien)



Wettbewerbs- und Technologiedruck lässt auf anhaltend hohe FuE-Ausgaben schließen

Ausgaben für **Forschung und Entwicklung** der deutschen Automobilindustrie (in Mrd. Euro)



Quelle: Stifterverband 2009



Fokus auf ertragsstarkes Wachstum des Gesamtkonzerns

- Ausbau Leistungen
- Prozessoptimierung
- **Erweiterung Kundenspektrum**
- Kosten- und Kapazitätsmanagement





Beispiele zur Ertragsicherung im Gesamtkonzern



1. Ausbau der Marktposition Wachstum/Kompetenzaufbau in Schwerpunktthemen

Neues Elektronik-Zentrum

 Zukunftsfähige Entwicklungslösungen von der ersten Konzeption bis zur Serienreife



Ausbau Versuchsbereich

- Zusätzliche Halle
- Abnahmestrecke für Probefahrten





1. Ausbau der Marktposition Gründung neues Joint Venture mit Aeroconseil

"Bertrandt Aeroconseil GmbH"



- 50%-Beteiligung
- Standort Hamburg
- Gründung: 16. Juli 2008

Absicherung Tier 1-Status bei EADS/Airbus

- Zukunftsgerichtete Leistungen
- Finanzielle Stabilität
- Internationalität



1. Ausbau der Marktposition Diversifizierung mit Bertrandt Services

- Qualitativ hochwertige Personaldienstleistungen außerhalb der Mobilitätsindustrien
 - 16 Vertriebsbüros deutschlandweit
 - Über 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter



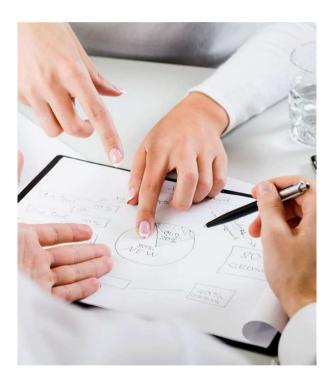
■ Wichtige Branchen

- Anlagen- und Maschinenbau
- Medizintechnik
- Elektrotechnik
- Energiesektor



2. Maßnahmen zum Kosten-/Kapazitätsmanagement Controlling

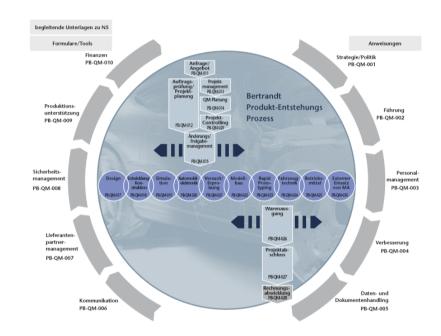
- Betrachtung Kostenstrukturen
 - Kostenartenanalyse
 - Niederlassungsübergreifende Kostenvergleiche
- Kontinuierliche Effizienzsteigerungsprogramme in allen Bereichen





2. Maßnahmen zum Kosten-/Kapazitätsmanagement Prozesse

- Prozesse auf Kunden individualisiert und optimiert
- Beschleunigung der Entwicklungsarbeit bei gleichbleibend hoher Qualität
 - Projektmanagement-Prozesse
 - CAx-Methodikentwicklung
 - Standards





A. Geschäftsjahr 2007/2008

- 1. Rahmenbedingungen
- 2. Finanzkennzahlen Geschäftsjahr 2007/2008
- 3. Personalpolitik

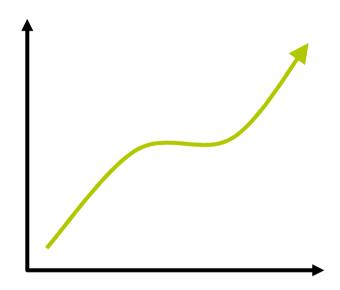
B. Geschäftsjahr 2008/2009

4. Finanzkennzahlen 1. Quartal 2008/2009



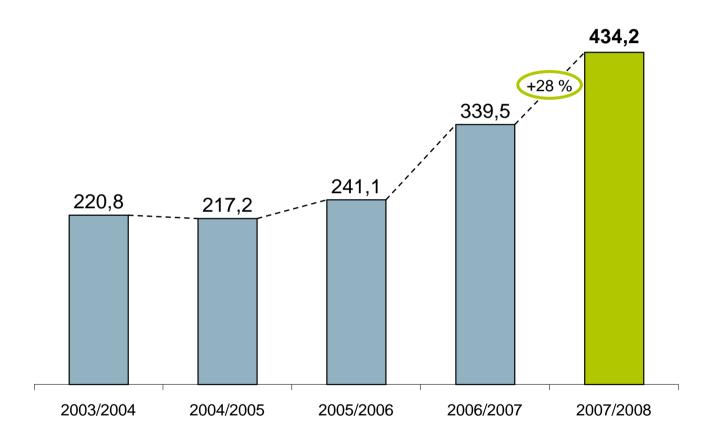
Erneute Umsatz- und Ergebnissteigerung basiert auf drei wesentlichen Erfolgsfaktoren

- **■** Höhere Projektvolumina
- Stetige Optimierung der Kapazitätsauslastung
- Gezieltes Kosten- und Effizienzmanagement



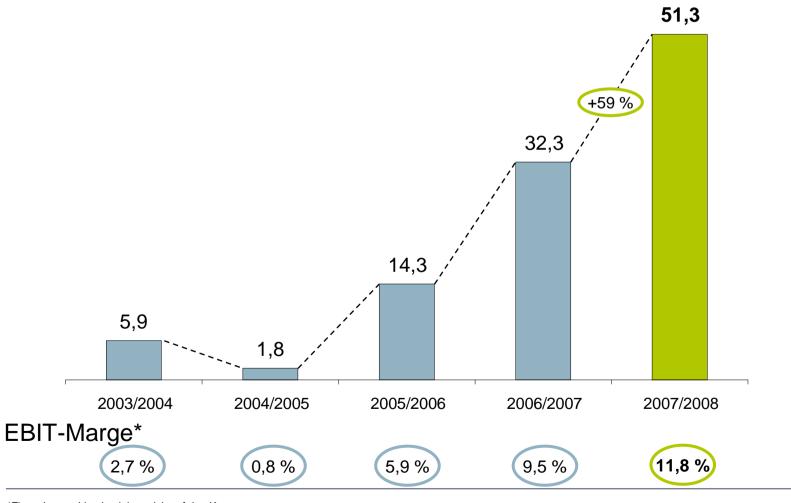


Entwicklung Umsatzerlöse*





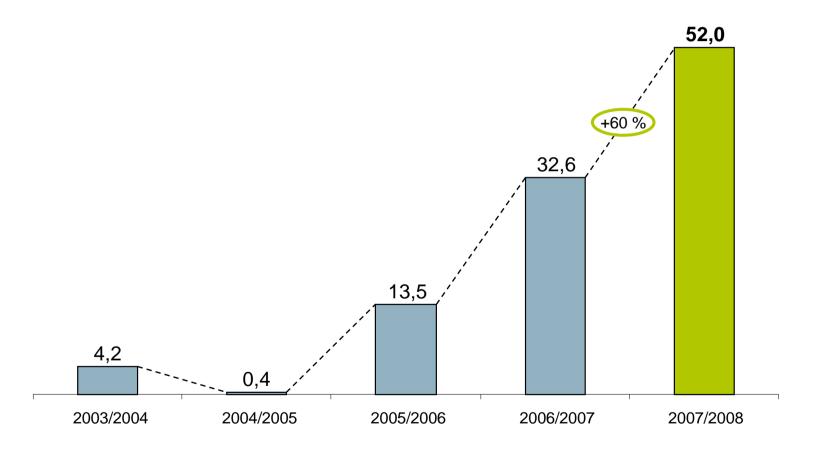
Entwicklung Betriebsergebnis (EBIT)*



^{*}Finanzkennzahlen beziehen sich auf den Konzern

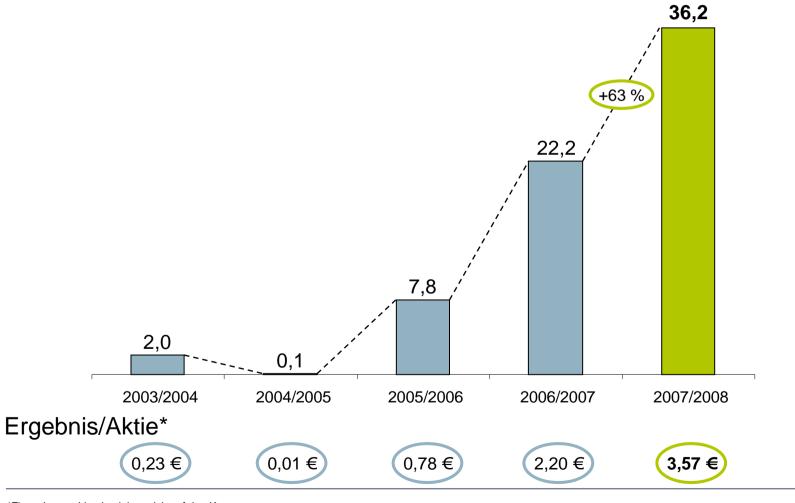


Entwicklung Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit*



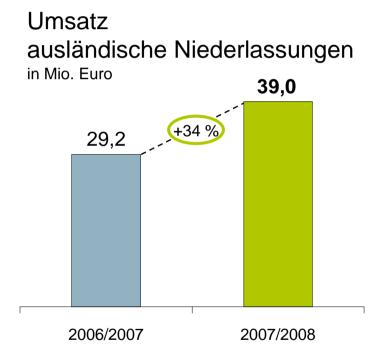


Entwicklung Ergebnis nach Ertragsteuern*





Entwicklung Auslandsgeschäft



Betriebsergebnis ausländische Niederlassungen in Mio. Euro



Konzernanteil*

8,6 %

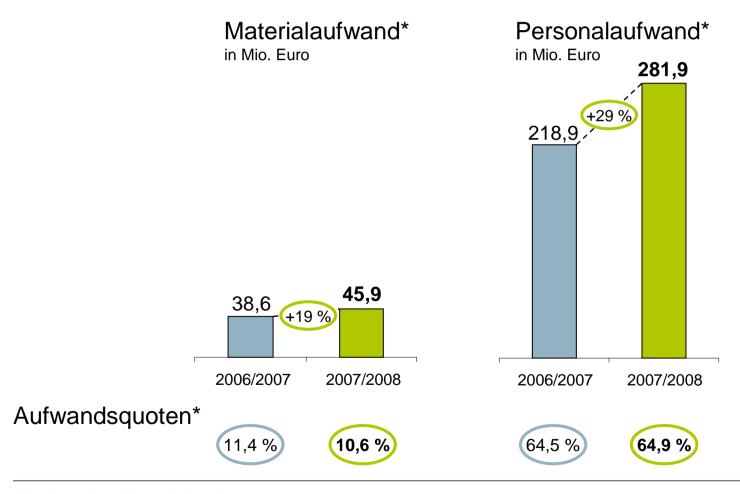
9,0 %

5,6 %

4,7 %



Entwicklung Aufwand (1/2)



^{*}Finanzkennzahlen beziehen sich auf den Konzern

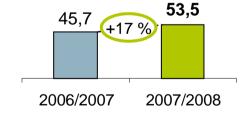


Entwicklung Aufwand (2/2)

Abschreibungen*
in Mio. Euro

sonstige betriebliche Aufwendungen*





Aufwandsquoten*

2,7 %

2,0 %

13,4 %

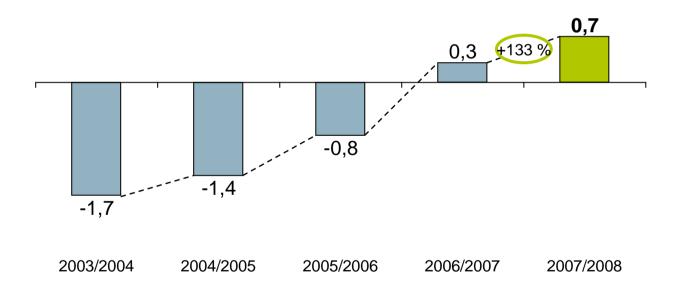
12,3 %



Kernaussagen zum Finanzergebnis, der Bilanzstruktur, der Cashflow-Entwicklung sowie den Investitionen

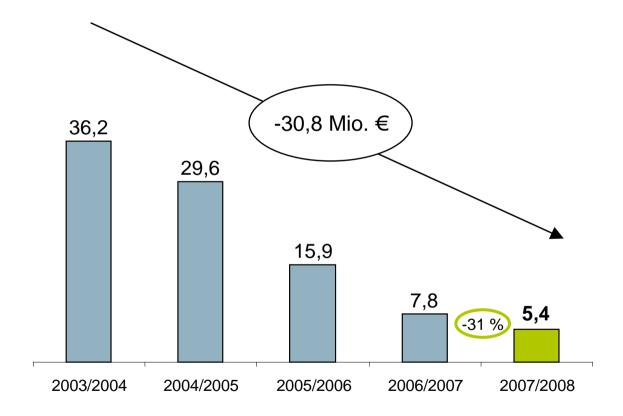


Entwicklung Finanzergebnis*



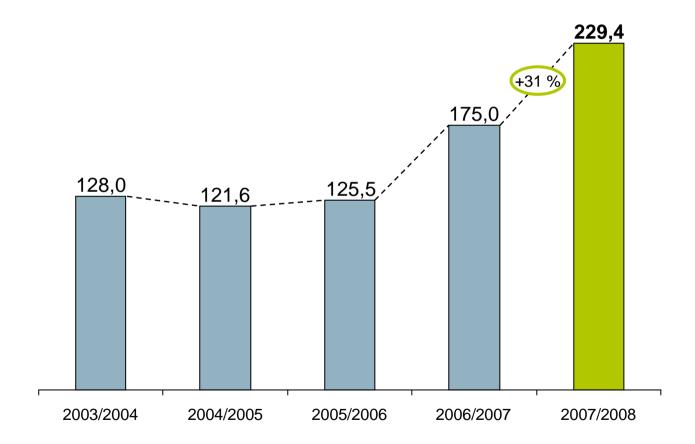


Entwicklung Finanzschulden*



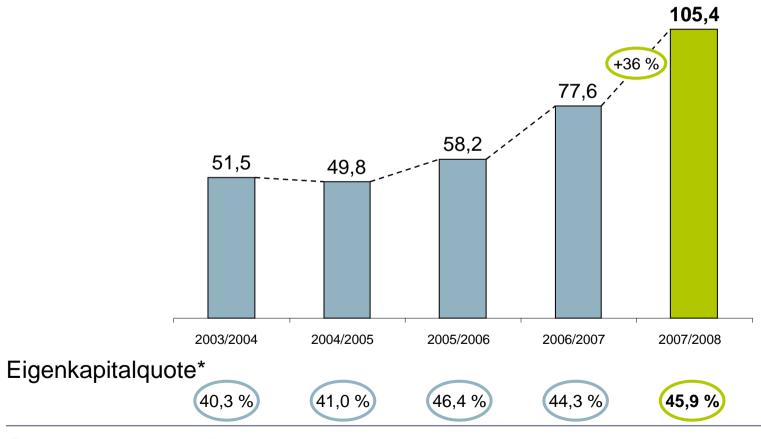


Entwicklung Bilanzsumme*



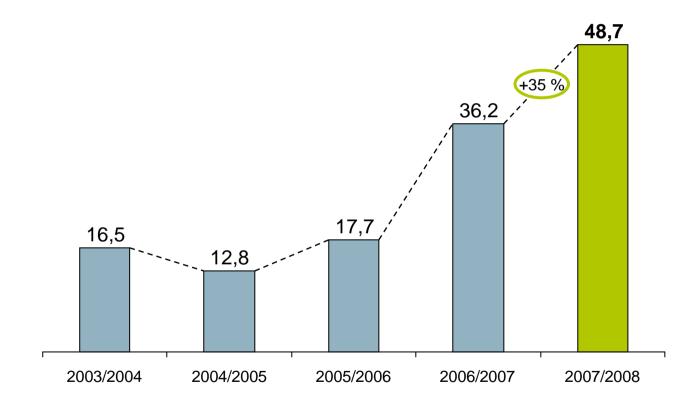


Entwicklung Eigenkapital*



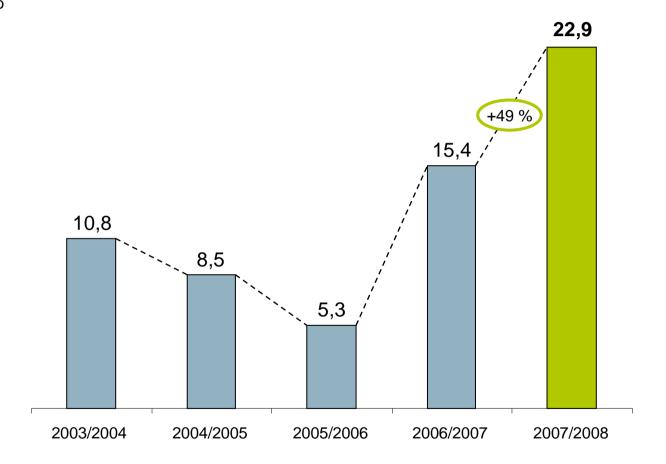


Entwicklung Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit*



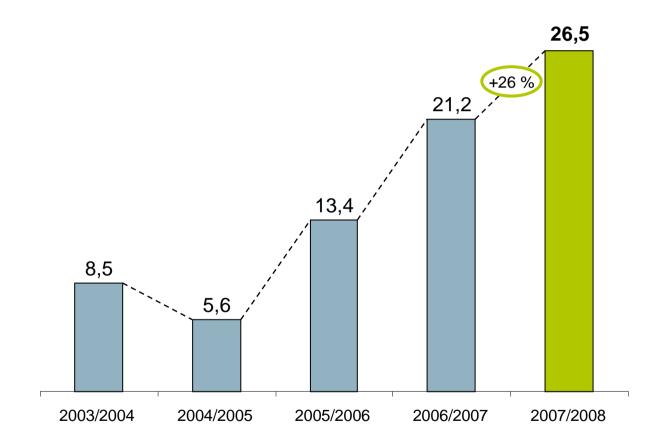


Entwicklung Investitionen*





Entwicklung Free Cashflow*





Bertrandt-Aktie kann sich dem Trend der Kapitalmärkte in 2007/2008 nicht ganz entziehen

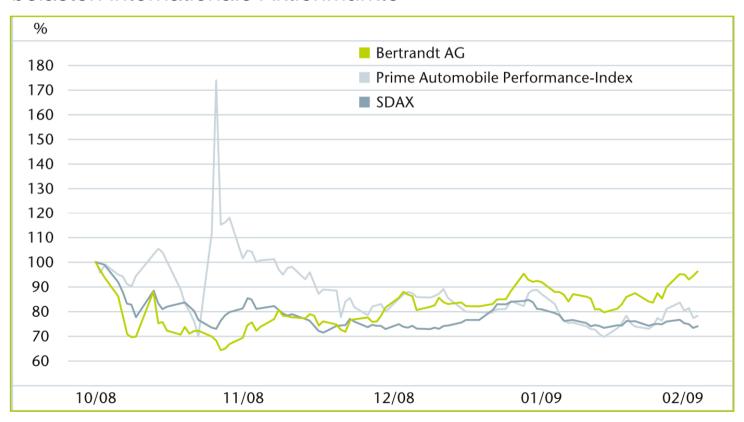
Kursentwicklung der Bertrandt-Aktie im Vergleich mit der Branche





Neues Geschäftsjahr: Bertrandt-Aktie musste im 1. Quartal Kursverluste hinnehmen – aktuell wieder positive Impulse

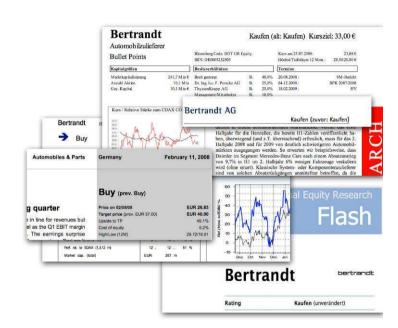
Anhaltend starke Verunsicherung und Verschlechterung der Konjunkturdaten belasten internationale Aktienmärkte





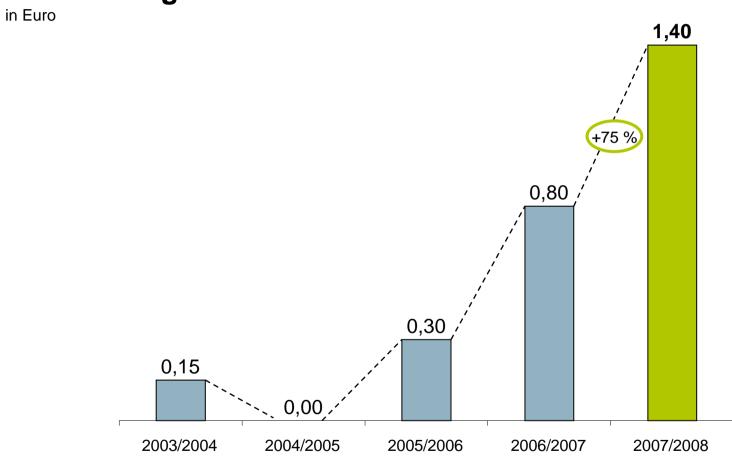
Kapitalmarkt bewertet Bertrandt trotz angespannter Marktlage positiv

- Aufnahme in den SDAX Anfang Januar 2009
 - seither Kursstabilisierung
- Bestätigung der Kaufempfehlung durch mehrere Bank- und Investmenthäuser
- Informationen hierzu unter "Investor Relations" auf www.bertrandt.com





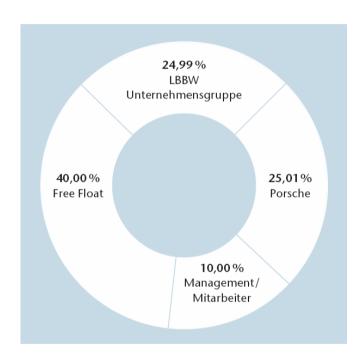
Entwicklung Dividende





LBBW neuer Anteilseigner

- 9. September 2008:
 SüdKB übernimmt 24,99 % der
 Bertrandt-Anteile von ThyssenKrupp
- SüdKB ist hundertprozentige Tochter der LBBW
- LBBW: Langfristige Orientierung





Ergebnisse bestätigen Unternehmensstrategie

- **Kernpunkte der Unternehmensstrategie**
 - dezentrale Organisationsstruktur
 - zielgerichtete Marktbearbeitung
 - qualitativ hochwertigeDienstleistungen
- Ausdrücklicher Dank gilt unseren motivierten und engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern





A. Geschäftsjahr 2007/2008

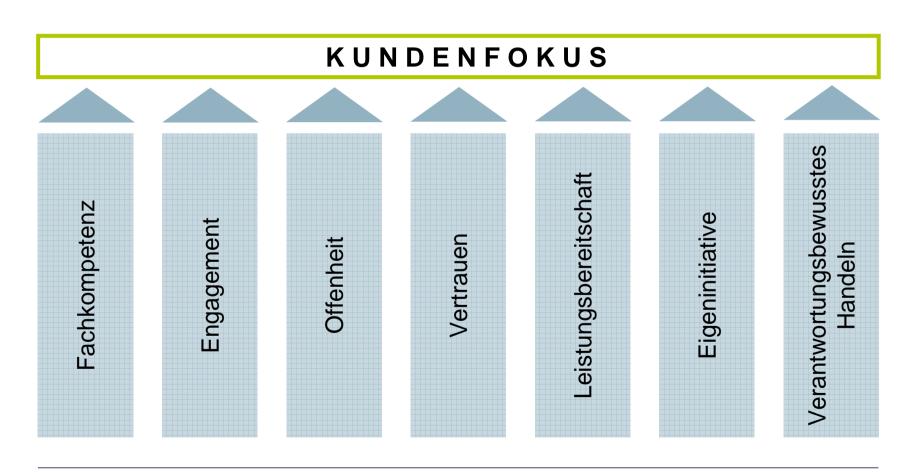
- 1. Rahmenbedingungen
- 2. Finanzkennzahlen Geschäftsjahr 2007/2008
- 3. Personalpolitik

B. Geschäftsjahr 2008/2009

4. Finanzkennzahlen 1. Quartal 2008/2009



Über 6.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter stehen beim Kunden für das Unternehmen Bertrandt





Erfolgreiche Rekrutierung bildet Wachstumsbasis (1/3)

Gezieltes Personalmarketing

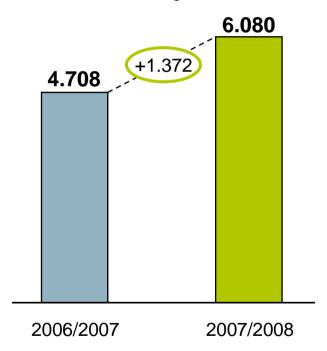
■ Rekrutierungsprozess

- Effizienz
- Qualitätssicherung
- Menschlichkeit

Hochschulmarketing

- Vergabe von Praktika und Diplomandenstellen
- Teilnahme an über 80
 Veranstaltungen

Mitarbeiterzahl* am Stichtag 30.09.





Erfolgreiche Rekrutierung bildet Wachstumsbasis (3/3)

Aufstieg in Rankings bestätigt die Recruitingerfolge

- Wirtschaftswoche: Jobfavoriten der Ingenieure
 - Platz 85



- Trendence und Manager Magazin: Absolventenbarometer
 - Platz 64



- **Trendence:** Wunsch-Arbeitgeber der Fahrzeugtechniker
 - Top 10





Gutes Umfeld unterstützt die Mitarbeiterbindung

- Interessante, fordernde Tätigkeiten
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Förderung der individuellen Stärken





Lebenslanges Lernen

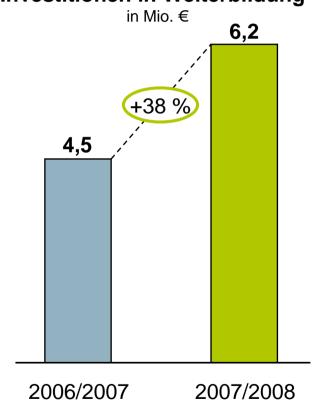
■ Weiterbildungsangebot

- Technische Trainings
- Führungskräfte-Programme
- Projektmanagement-Lehrgänge

Belegschaftsaktienprogramm

- Mitarbeiter-Teilhabe am Unternehmenserfolg
- 100.000 Aktien
- Durchschnittskaufpreis: 15,15 €

Investitionen in Weiterbildung*





Ausbildung – Wichtiges Mittel der Nachwuchssicherung

134 Auszubildende

Ausbildungsberufe

- Bürokaufmann(frau)
- Fachinformatiker(in)
- Industriekaufmann(frau)
- Kaufmann(frau) fürBürokommunikation
- KFZ-Mechatroniker(in)
- Techn. Produktdesigner(in)

(Anteil: 51 %)

■ Techn. Zeichner(in)

Kooperationen

- Bachelor of Arts
 - Industrie/Dienstleistungsmanagement (BA)
- Bachelor of Engineering
 - Maschinenbau, Fahrzeug-System-Engineering (BA)
 - Maschinenbau (FH)
 - Mechatronik (BA)
- Bachelor of Science
 - Wirtschaftsinformatik (BA)



A. Geschäftsjahr 2007/2008

- 1. Rahmenbedingungen
- 2. Finanzkennzahlen Geschäftsjahr 2007/2008
- 3. Personalpolitik

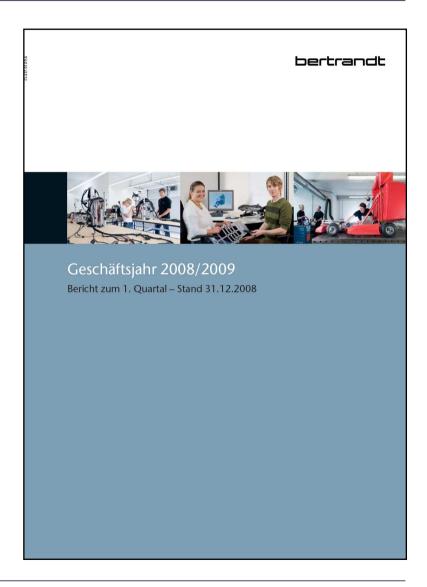
B. Geschäftsjahr 2008/2009

4. Finanzkennzahlen 1. Quartal 2008/2009



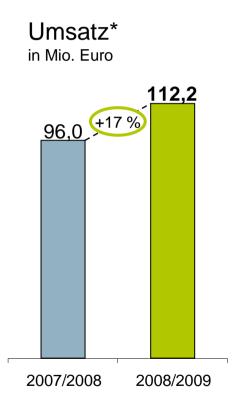
1. Quartal 2008/2009:

Verbesserung der wesentlichen Kennzahlen



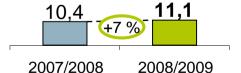


Wesentliche Kennzahlen im 1. Quartal 2008/2009 gesteigert



Betriebsergebnis* in Mio. Euro

Ergebnis nach Ertragsteuern* in Mio. Euro







Bertrandt erwirbt Anteil an Aeroconseil

- **Beteiligung mit 5** % seit Dezember 2008
- Ausbau der engen Partnerschaft über das Joint Venture hinaus
- Dadurch Erhöhung der Quartalsinvestitionen
 - **9,1 Mio.** € (+69 %)







Konjunkturentwicklung ungewiss (1/2)

- Prognosen zeigen noch keinen Aufwärtstrend
- Gegenmaßnahmen über Konjunkturprogramme und Geldpolitik
- Konjunkturprogramm 2
 - Kreditversorgung
 - FuE fördern
 - Pkw-Nachfrage stärken





Konjunkturentwicklung ungewiss (2/2)

- Automobilhersteller bestätigen Modellvielfalt
- FuE-Ausgaben sollen auf hohem Niveau bleiben
- **Projektverschiebungen** könnten Auswirkungen auf Bertrandt haben
- Kapazitätssteuerung für stabile Ergebnisentwicklung
 - Variable Arbeitszeitmodelle
 - Kurzarbeit
 - Kapazitätsverlagerung



Bertrandt ist in einem komplexen Marktumfeld strategisch gut positioniert

Bei Konjunkturstabilisierung und weiterhin hohen FuE-Ausgaben bestehen mittel- und langfristig gute Perspektiven für eine erfolgreiche Unternehmensentwicklung.





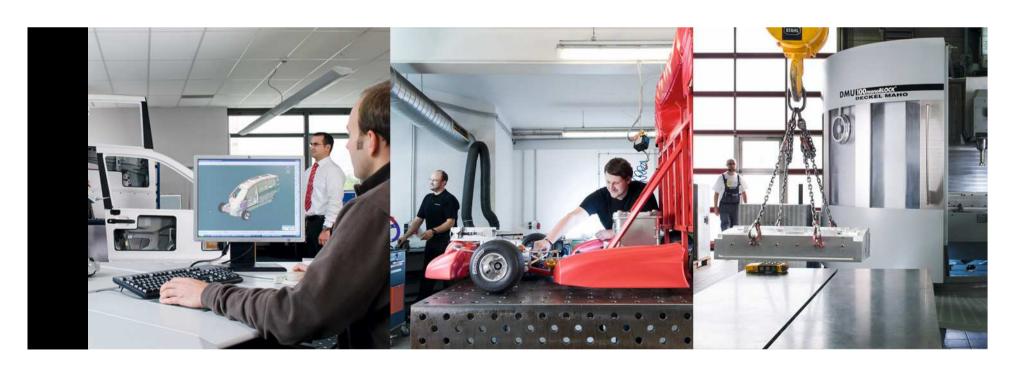
Mit qualitativ hochwertigen Dienstleistungen wollen wir auch morgen

als beständiger und berechenbarer Partner unserer Kunden erfolgreich sein.

bertrandt

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Wir freuen uns auf Ihre Fragen



bertrandt

"Erfolg durch Vertrauen"



- Diese Präsentation enthält unter anderem gewisse vorausschauende Aussagen über zukünftige Entwicklungen, die auf aktuellen Einschätzungen des Managements beruhen. Solche Aussagen sind gewissen Risiken und Unsicherheiten unterworfen. Sollten einer dieser Unsicherheitsfaktoren oder andere Unwägbarkeiten eintreten oder sich die den Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen genannten oder implizit zum Ausdruck gebrachten Ergebnissen abweichen. Wir haben weder die Absicht noch übernehmen wir eine Verpflichtung, vorausschauende Aussagen laufend zu aktualisieren, da diese ausschließlich von den Umständen am Tag ihrer Veröffentlichung ausgehen.
- Soweit diese Präsentation auf Äußerungen Dritter, namentlich Analystenschätzungen in Bezug nimmt, macht sich die Gesellschaft diese weder zu eigen noch werden diese hierdurch in anderer Weise gewertet oder kommentiert noch wird insoweit der Anspruch auf Vollständigkeit erhoben.